

Seit ihrer Gründung im Dezember 2008 bietet die scapos AG Forschungseinrichtungen und KMUs Unterstützung beim weltweiten Vertrieb ihrer Softwaresysteme an. Zu unseren Partnern zählen insbesondere zahlreiche Institute aus der Fraunhofer-Gesellschaft.

Unsere Kunden sind mittlere und große Unternehmen weltweit, z.B. in der Automobil-, Luft- und Raumfahrtindustrie, im Maschinenbau, sowie Forschungseinrichtungen und Softwarehersteller. Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n

Sales Manager Software (m/w/d)

Als Vertriebspezialist/-in sind Sie für den Vertriebsauf- und ausbau von Software-Lösungen, zunächst schwerpunktmäßig im Bereich Optimierung für Packungs- und Zuschnitt-Problemstellungen zuständig, die im Fraunhofer-Institut SCAI entwickelt werden. Weitere Informationen hierzu finden Sie unter:

<https://www.scapos.com/products/nesting-packing.html>

Ihre Aufgaben

- Planung und Gestaltung der Vertriebsstrategie, Marktbearbeitung und -analyse, Erschließen neuer Anwendungsfelder und Kundengruppen weltweit.
- Aktive und strukturierte Akquise von Neukunden, selbständig und im Team.
- Vertrieb von Software-Lösungen inklusive Angebotserstellung, Auftragsabwicklung, Key-Account-Management.
- Beratung hinsichtlich der Einsatzbarkeit und Integration unserer Softwareprodukte in industrielle Softwaresysteme.
- Erweiterter „first level support“ mit Unterstützung von Kunden in typischen Anwendungsfragen
- Mitarbeit bei der Produktentwicklungsplanung, Abfrage und Rückspiegelung von Nutzeranforderungen.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium mit software-technischem Schwerpunkt oder mit vertriebllichem Schwerpunkt und späterer Spezialisierung auf den Software-Sektor oder Abschluss einer vergleichbaren Berufsausbildung.
- Mehrjährige, erfolgreiche Vertriebserfahrung mit technischer Software.
- Hohe Eigeninitiative, Teamgeist, Eigenmotivation und Kommunikationsstärke.
- Gute IT-Kenntnisse und Erfahrung bei der Kommunikation mit IT Experten hinsichtlich Integration unserer Softwareprodukte in industrielle Softwaresysteme
- Sehr gutes software-technisches Verständnis mit einer hohen Fähigkeit, sich in die Funktionalität komplexer Software einzuarbeiten.
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse.

Unser Angebot

- Sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Unternehmen.
- Leistungsgerechte Vergütung inklusiv betriebliche Altersvorsorge.
- Gute Work-Life-Balance mit 30 Tagen Urlaub, flexiblen Arbeitszeiten und Homeoffice-Regelung, ansonsten Büros in einer einzigartigen Arbeitsumgebung (gepflegtes Schlossgelände, Kantine in einer historischen Remise).
- Kollegiales Miteinander in einem kleinen Team.
- Flache Hierarchien und ein kooperativer Führungsstil.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Richten Sie bitte Ihre Bewerbung per E-Mail an Britta.Lueck@scapos.com. Weitere Informationen finden Sie auf unserer Homepage und für Rückfragen steht Frau Lück (Tel. 02241-14-4404) gerne zur Verfügung.